

MGM



CARBON
PORTFOLIO



mgm INTERNATIONAL

Morgan Stanley

Carlos H. Ospina

Foro Latinoamericano de Carbono

Marzo 22 - 24 de 2006. Quito. Ecuador

Experiencia de MGM

- MGM International ha concluido con éxito todas las etapas de desarrollo de proyectos MDL y de comercialización de RCEs y somos pioneros en las siguientes industrias:
 - Energía renovable
 - Cemento
 - Aluminio
 - Eficiencia Energética
 - Acido Nítrico
 - Refrigerantes (HFC23)
 - Petróleo y Gas
 - Rellenos Sanitarios

Estas son algunas de las compañías con que trabajamos:



Point Carbon Awards 2005

MGM International fue Reconocida por el Mercado

March 2, 2005 - Amsterdam, The Netherlands



MGM International Wins “Best CDM/JI Project Developer Award”

MGM International was voted by key carbon market players worldwide as the best CDM/JI Development firm. The Award was presented yesterday night by PointCarbon during the Carbon Market Insights Conference.

Como llegamos al Portafolio

- Basados en nuestra experiencia y visión...
- Les recomendamos a los vendedores que representamos que esperaran
 - **Y dio resultados positivos!!**
- Los precios subieron, doblandose en el ultimo año e incluso triplicandose en los ultimos 3 años.
- Consideramos que este es el momento de vender, pues las condiciones de mercado estan aptas.
- MGM puede desarrollar todo el proyecto, incluso con inversión, o simplemente comercializar los CERs de sus proyectos mediante nuestro Portafolio.
- Además del Portafolio, estructuramos pagos anticipados, hasta por la totalidad de los proyectos

Concepto “Win-Win”

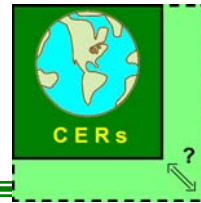
- La idea subyacente del Portafolio es ofrecer a los vendedores la posibilidad de vender junto a otros dueños de proyectos y así lograr beneficios concretos como obtener mayores ingresos y mantener el apoyo de MGM durante la vida del proyecto
- Al mismo tiempo, importantes compradores aprecian la diversidad del Portafolio MGM y la posibilidad de poder asegurar la posesión de al menos una parte de sus CERs, incluso si esto significa pagar mayores precios
 - Contamos con muy pocos compradores, que representan las más grandes empresas en sus países de origen, asegurando así que se respetaran las condiciones de venta, incluso en caso de caídas de precios en el futuro.



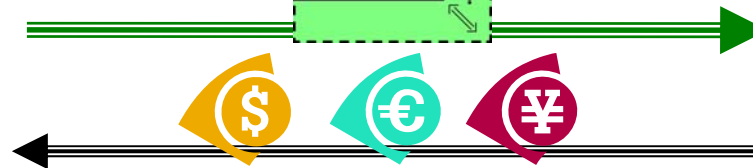


Típica Transacción de Venta de RCEs:

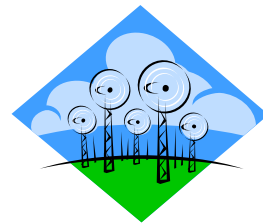
Vendedores



Mejores
Esfuerzos



Compradores



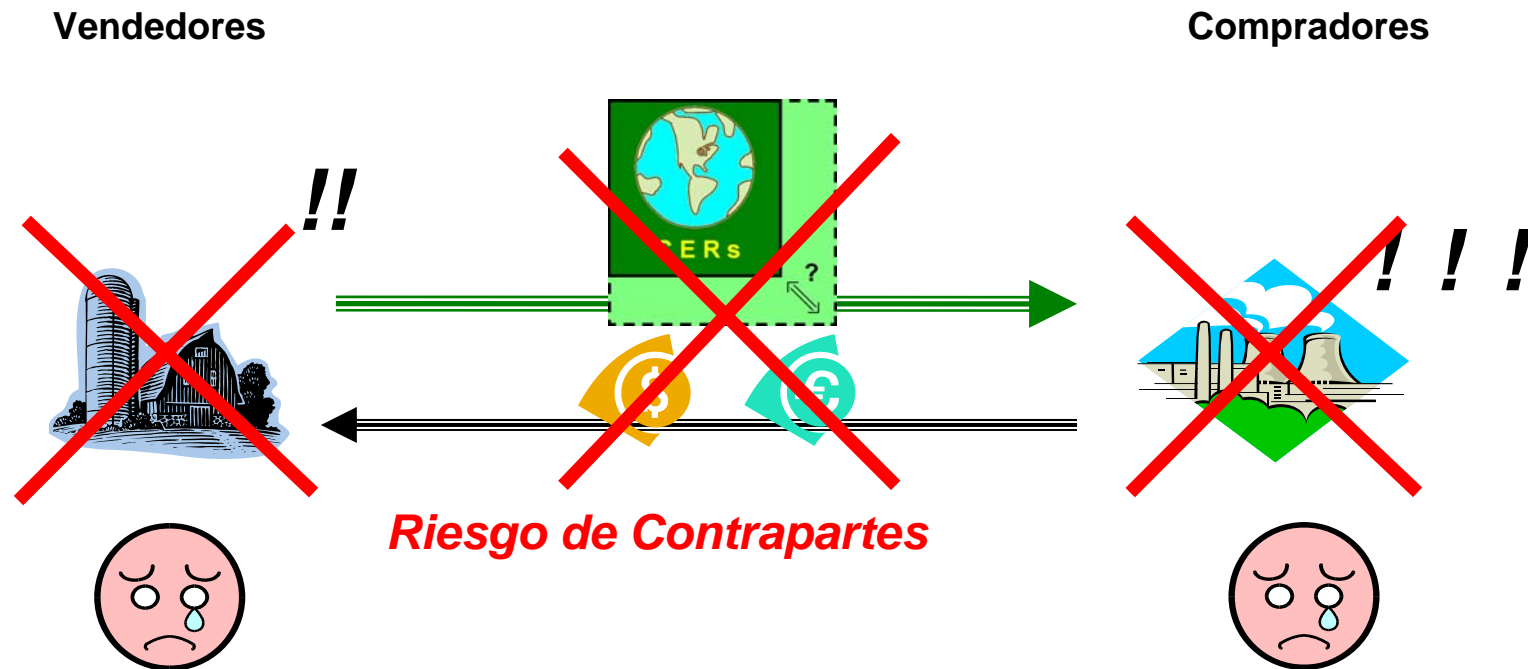
Mejores
Esfuerzos



Un vendedor le vende RCEs a uno o varios compradores

“Mejores Esfuerzos” significa que sí no hay entrega, no hay multas para los vendedores.

El MDL tiene muchos riesgos e incertidumbres:



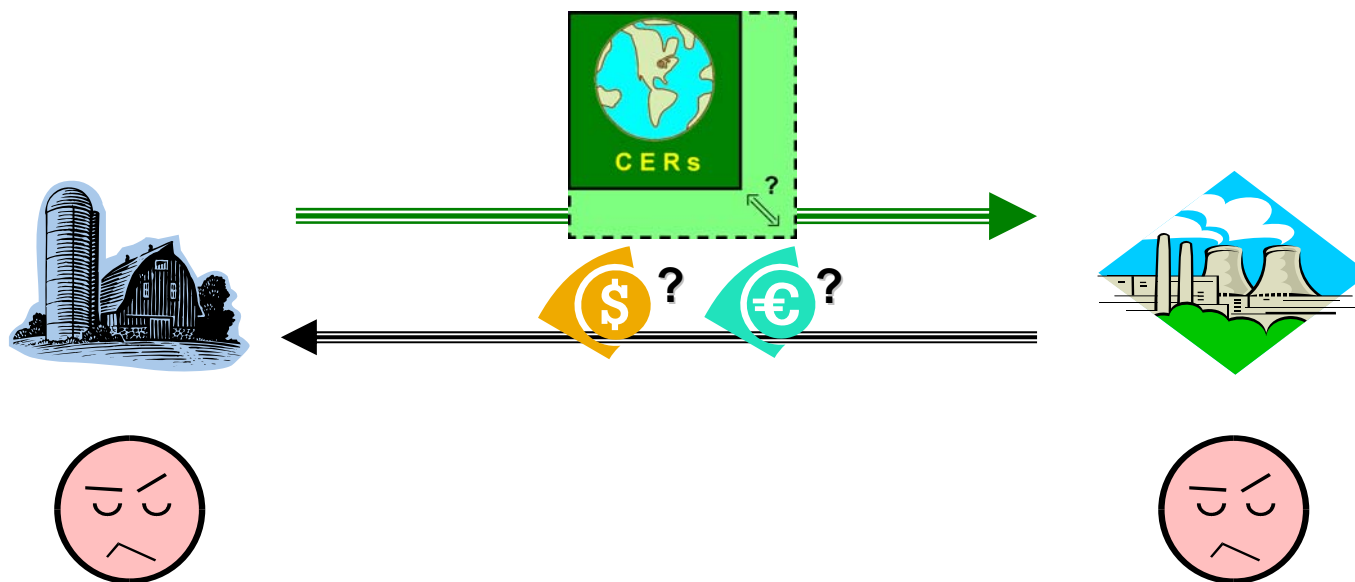
- Riesgos inherentes al proyecto
- Riesgos políticos
- Riesgos de producir menos volúmenes
- Riesgos burocráticos

Dificultades de Vender “asegurando” la entrega:



Vendedores

Compradores

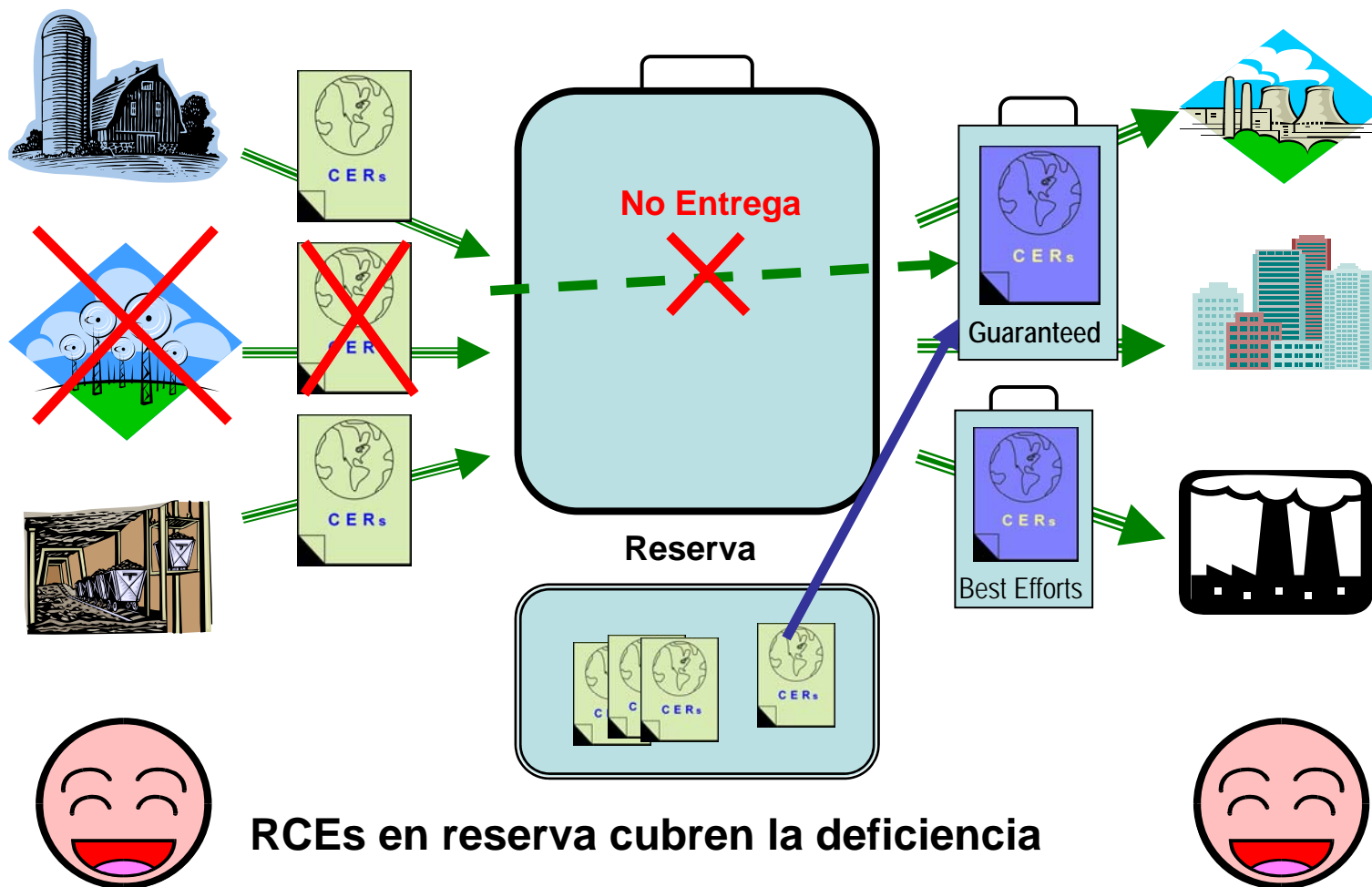


- Es muy complicado garantizar la entrega de RCEs
- Sí un proyecto individual es garantizado, es muy probable que el precio de la RCE sea superior a lo que los compradores quieren pagar
- Serios compradores están buscando RCEs con entrega garantizada
- Usar RCEs del mismo proyecto como garantía de entrega mantiene el riesgo en el proyecto, y si el proyecto entero falla queda sometido a multas

EL Portafolio de MGM hace realidad la garantía de entrega:



Si un proyecto falla en la entrega...



Ejemplo:

- Un millón de RCEs (entre 2006 y 2012) se venden a \$10 por RCE, entonces:
 - 1 Millón * \$10 = \$10 Millones
- Con el Portafolio, asumimos que el 30% se puede vender con garantía de entrega a \$15 y el 70% bajo Mejores Esfuerzos a \$10, entonces:
 - 300.000 * \$15 = \$4,500,000 más
 - 700.000 * \$10 = \$7.000.000, para un total de \$11.5 Millón
- Entonces, en el ejemplo tenemos que vendiendo a través del Portafolio el ingreso es 15% superior a los precios del mercado.
- E incluso incluimos completa asesoría legal y acompañamiento especializado durante la vida del proyecto.



Conclusiones:

- El Portafolio de MGM Portfolio ofrece garantía de entrega para el beneficio de vendedores y compradores, combinando reservas de RCEs con la experiencia y posicionamiento de MGM.
- Los vendedores reciben mayores ingresos a través de la venta de una porción de RCEs, garantizando la entrega .
- Mayores ingresos atraeran mas vendedores al Portafolio.
- A medida que más proyectos llegan al Portafolio, se aumenta el porcentaje de RCEs garantizados, otorgando más seguridad a nuestros compradores y mayores ingresos a nuestros vendedores.

MGM



CARBON
PORTFOLIO

Gracias!!!

chospina@mgminter.com

www.mgminter.com



mgm INTERNATIONAL

Morgan Stanley